

## **CONSULTANT VANZARI AUTO NOI**

### **Cerintele postului:**

- studii superioare finalizate , obligatoriu in domeniul tehnic;
- experienta anterioara in domeniul vanzari si cunoasterea tehnicilor de vanzare si de negociere ;
- cunoasterea legislatiei in vigoare cu privire la inmatricularea autovehiculelor ;
- cunoasterea conditiilor generale de leasing ale pietei, valabile la data ofertarii.
- cunoasterea limbii engleze - obligatoriu;
- cunoasterea pachetului MS Office;
- motivat sa lucreze in domeniul vanzarilor (auto);
- persoana dinamica;
- orientare catre client si spre nevoile acestuia;
- putere de convingere, perseverenta, spontaneitate, incredere in sine ;
- posesor carnet de conducere categ.B

### **Responsabilitati si beneficii:**

- Crearea unui segment de piata si dezvoltarea acestuia, in vederea cresterii cifrei de afaceri;
- Cunoasterea produselor oferite de concurenta si a tendintelor existente pe piata de autovehicule noi/autoutilitare/autoturisme second hand ;
- Prospectarea pietei, identificarea și contactarea potențialilor clienți inclusiv pe teren
- Elaborarea și transmiterea ofertei catre clienti;
- Identificarea necesitatilor clientului si oferirea de informatii complete despre autoturismele comercializate
- Discutarea si negocierea cu clientul in vederea incheierii contractului de vanzare-cumpărare;
- Acordarea de asistență clienților interesați de achiziția in sistem leasing pentru intocmirea cererilor de finanțare;
- Urmărirea si planificarea in producție a autovehiculului, verificarea concordanței intre specificația tehnică anexată la contract și cea a autovehiculului ce urmează a fi fabricat;
- Menținerea legăturii cu clientul, comunicarea in scris a termenului de livrare, data la care trebuie să efectueze plățile și confirmarea lor;
- Menținerea legăturii cu compartimentul livrări și punerea la dispoziția acestuia a ordinul de livrare cu cel puțin 24 ore inainte de livrarea autovehiculului;
- Informarea clientului asupra datei de preluare a autovehiculului și participarea efectiva la livrarea acestuia;
- Transmiterea catre client a actelor aferente autovehiculului livrat (la livrare sau ulterior acesteia) conform procedurii de livrare;
- Intocmirea fisei pentru fiecare client si actualizarea cu informatii a dosarelor de clienti ;
  - Menținerea legaturii cu clientii si dupa procesul de vanzare

### **Oferta (bonusuri și beneficii):**

- salariu fix + bonus vanzari ;
- telefon mobil
- scolarizari pe marca auto (produs si tehnici de vanzare)